



Verkäufer/in Spezial-Holzbau / Free Form International

Gossau, Schweiz

Mit Holz die Welt von morgen gestalten – das ist unser Antrieb. Blumer Lehmann ist international tätig und mit Standorten in der Schweiz, Deutschland, Österreich und Luxemburg vertreten. Unser **Hauptsitz in Gossau SG** ist Planungs- und Produktionsstandort für den Holzbau, den Silo- und Anlagenbau sowie für unsere Holzindustrie. Rund 600 Mitarbeitende setzen sich dafür ein, das Potenzial von Holz voll auszuschöpfen – mit digitalem und analogem Handwerk sowie modernsten Technologien.

Willst du mit uns an mutigen Ideen und zuverlässigen Lösungen für eine nachhaltige Zukunft arbeiten?

Deine Aufgaben

- Du baust dein Netzwerk in der Architektur-, Design- und Ingenieurwelt kontinuierlich aus und pflegst langfristige Kundenbeziehungen von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Vertragsabschluss
- Du berätst Kunden bei der Entwicklung anspruchsvoller Holzbaukonstruktionen, Freiform-Strukturen, Prototypen, Timber-Interior-Lösungen und Spezialprojekten im In- und Ausland
- Gemeinsam mit Kunden, Architekten, Ingenieuren, Geometriespezialisten und weiteren Projektpartnern entwickelst du Projekte von der ersten Idee bis zur erfolgreichen Umsetzung
- Du erarbeitest Kostenschätzungen, Projektbudgets und Angebote für anspruchsvolle Freeform und Internationale Projekte
- Du entwickelst technische und wirtschaftliche Lösungen und stimmst diese mit Kunden und Planungspartnern ab
- Du organisierst und führst Firmenpräsentationen, Workshops und Entwicklungsmeetings mit Architekten, Ingenieuren und Fachplanern durch
- Du begleitest die Ausführung fachlich zusammen mit dem Holzbauplaner
- Du trägst dazu bei, aussergewöhnliche Holzbauprojekte und architektonische Wahrzeichen auf der ganzen Welt zu realisieren

Deine Kompetenzen und Erfahrungen

- Deine beruflichen Wurzeln liegen im Holzbau. Nach deiner Ausbildung als Zimmermann/Zimmerin EFZ hast du dich zum/zur Holzbautechniker/in HF, Holzbauingenieur/in oder vergleichbar weitergebildet und bereits wertvolle Praxiserfahrung gesammelt
- Als versierter Verkäufer (vorzugsweise in der Holzbranche) bewegst du dich sicher zwischen Technik, Kundenbedürfnissen und wirtschaftlichen Lösungen
- Der Aufbau von Netzwerken und langfristigen Kundenbeziehungen bereitet dir Freude
- Mit deiner kommunikativen und gewinnenden Art überzeugst du Kunden und Projektpartner gleichermassen. Dabei baust du als empathische, loyale und proaktive Persönlichkeit nachhaltige Beziehungen auf
- Deutsch und Englisch beherrschst du verhandlungssicher
- Du denkst unternehmerisch, handelst eigenverantwortlich und bringst Projekte voran
- Herausforderungen wie anspruchsvolle Spezial-Holzbauten, innovative Freiform-Geometrien und architektonische Highlights wecken deine Begeisterung
- Du hast ein Gespür für Architektur, Design und anspruchsvolle Gestaltung und begeisterst dich für aussergewöhnliche Holzbauprojekte
- Du schätzt und wünschst dir eine flexible Arbeitsweise (mit regelmässigen internationalen Reisen) als spannende Bereicherung deines Arbeitsalltags und bist auch spontan für Reisen bereit

Unser Angebot

Wir pflegen die Zusammenarbeit auf Augenhöhe und ein herzliches «Du» untereinander – von Anfang an. Neben spannenden Aufgaben bieten wir dir Wachstumschancen – und zahlreiche **Benefits** in vielen Lebensbereichen.

Komm in unser Team! Wir freuen uns auf deine Kontaktaufnahme.



Wir freuen uns auf deine
Bewerbungsunterlagen über
unsere Homepage.